

Die AURUM PUMPEN GmbH ist ein deutscher Hersteller und renommierter Anbieter von Kreiselpumpen, Armaturen und Engineered Solutions für Anwendungen im Spezialtiefbau, Tunnelbau, Rohrvortrieb, Chemie, Mineralgewinnung und Aufbereitung, Metallurgie und der allgemeinen Industrie.



AURUM PUMPEN GMBH
HABERMANN PUMPEN
PUMPS • VALVES • ENGINEERING

Mit unserem Hauptsitz in Emmerich am Rhein und unserem Produktionswerk in Bochum bilden wir zusammen mit Tochtergesellschaften in der Russischen Föderation, Belarus, Ukraine und Kasachstan das starke Netz der AURUM Gruppe. Wir agieren weltweit und stehen für mehr als 90 Jahre Erfahrung und individuelle Lösungskompetenz von kundenspezifischen, pumpentechnischen Aufgabenstellungen.

Wir sind auf Wachstumskurs, unsere Lösungen sind gefragt und unsere Förder- und Speisepumpen der Baureihen KB 100, KBH / KBK 125 u. 150, NPW 54 sowie KBKT 150/400 sind im Tunnel- und Spezialtiefbau ein fester Begriff.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir motivierte Quereinsteiger mit Erfahrungen im Microtunneling/Rohrvortrieb mit Slurry oder Nass-Vortriebsmaschinen (AVN), Direct Pipe® oder im Spezialtiefbau mit Schlitzwandfräsen.

Technische Vertriebsingenieure im Außendienst (m/w)

Spezialtiefbau, Traffic & Utility Tunneling

Standort Bochum / deutschlandweite Home-Office Standorte

Auf welche Aufgaben Sie sich freuen dürfen

- Sie betreuen eigenverantwortlich mit intensivem Kundenkontakt Kunden in Ihrem Marktsegment, vertreiben unsere Pumpenlösungen und entwickeln unser nationales und internationales Kundennetzwerk weiter
- im Kundenmanagement sind Sie der kompetente und technisch versierte Ansprechpartner für Pumpenlösungen von der Identifikation des Kundenbedarfes bis hin zum Angebot und Vertragsabschluss.
- Ihre vertriebliche Aufgabe beinhaltet die serviceorientierte Fortführung der seit Jahren erfolgreichen Betreuung bestehender Kunden, deren Weiterentwicklung und die kontinuierliche Akquisition neuer Kunden weltweit
- Sie bearbeiten selbständig Anfragen und Projekte, analysieren eigenverantwortlich projektbezogene Spezifikationen und klären alle relevanten technischen Gesichtspunkte
- Zu Ihren Aufgaben gehören die Beobachtung von Markt, Wettbewerb und die Teilnahme an Messen
- Sie agieren von Ihrem Home-Office oder vom Werk Bochum aus, organisieren Ihre Kundenbesuche eigenständig und berichten direkt an den Vertriebsdirektor

Was Sie als Teammitglied von AURUM Pumpen mitbringen

- Abschluss als Techniker (m/w), Bachelor/Master (m/w) oder Ingenieur (m/w) mit entsprechender Berufserfahrung
- Begeisterung für technisch anspruchsvolle Aufgabenstellungen im Tunnelbau
- Bereitschaft zu regelmäßigem Außendienst und mehrtägigen Geschäftsreisen
- Offene, kontaktfreudige Persönlichkeit mit Freude am lösungsorientierten Vertrieb
- Hohe Eigendynamik, ausgeprägt hohe Kundenorientierung, sowie interkulturelle Kompetenz
- Ergebnisorientierte, strukturierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise, Durchsetzungsvermögen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Gute EDV-Kenntnisse

Was AURUM Pumpen Ihnen bietet

- eine fundierte Einarbeitung, langfristige berufliche Perspektive, guten Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden Familienunternehmen
- ein attraktives, leistungsorientiertes Gehalt sowie ein neutraler Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung, runden das Angebot ab
- anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben mit weitem Gestaltungs- und Handlungsspielraum
- kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien, eigenverantwortliches Arbeiten

Wenn Sie die Zukunft bei AURUM Pumpen mitgestalten wollen, dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an personal@aurumpumpen.de